



オンライン商談 はじめの一歩

新型コロナウイルスの感染拡大の影響により、大規模な商談会や展示会等の中止が相次ぐ中、販路開拓を続けるための手法としてオンラインでの営業・商談が浸透しつつあります。

今回のセミナーでは、「自社でオンライン商談を取り入れることは出来るのか」「なにから始めればよいのか」といった問題点に対し、“はじめの一歩”を踏み出すためのポイントを解説します。

当セミナーはオンライン配信にて実施します。ご自宅や職場からぜひご参加ください。

日時

令和2年 **9月28日**(月)
18:00~20:00

参加費**無料****参加方法**

申込時に記載して頂くメールアドレス宛てに、9月24日(木)までにセミナー視聴URLをお送りします。インターネット環境の整備されたご自宅や職場からご参加ください。

講師

グローバルマーケティング(株)
コンサルティング部 部長
遠藤 頑太 氏



新潟県長岡市出身。営業コンサルティング、セミナー・研修講師、人事制度設計を担当業務とし、中小企業の営業マネジメント支援や人材育成を多数行う。また業務効率化のためのITツール活用支援として、グループウェア(クラウド型メールソフト、スケジュール共有ツール)、顧客管理(CRM)システムの導入活用支援を行う。

<セミナー内容>

- ・オンライン商談とは?
- ・オンラインとオフラインを組み合わせた営業戦略の基本
- ・オンライン商談を実現する中小企業におすすめのツール紹介
- ・費用をかけずに実践できるオンライン施策紹介(Google マイビジネス、LINE 公式アカウント、ネットショップ、Instagram 等)

【申し込み方法】

[お申し込みフォーム](#)またはFAXにてお申込みください。

【お問い合わせ】

新潟商工会議所 中小企業振興部 水野・松井
〒950-8711 新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル7F
TEL: 025-290-4215/4213 (直通) FAX: 025-290-4421 Email: soudan@niigata-cci.or.jp

お申し込み
フォーム⇒

FAX 025-290-4421 新潟商工会議所 中小企業振興部 行

「9/28 オンライン配信 夜間セミナー」参加申込書

会社名	(会員・非会員)	TEL	
所在地			
業種	製造・建設・卸売・小売・サービス・その他	従業員数	人
メールアドレス	(必須)	参加者氏名	

*ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。